

# FUNDRAISING MASTERCLASS

## L'INDISPENSABILE FORMAZIONE PER OGNI FUNDRAISER

THE FUND  
RAISING  
SCHOOL

### CALENDARIO DIDATTICO

Centro Universitario di  
Bertinoro (FC)

11-14 maggio 2022

### QUOTA D'ISCRIZIONE

€ 600 + IVA

### MODALITÀ



Il corso si svolgerà in  
presenza in AULA.

La formazione d'aula sarà  
gestita nel pieno rispetto  
delle norme in vigore.

**DA CHE PARTE INIZIARE? QUATTRO GIORNATE RESIDENZIALI PER COMPRENDERE L'ABC DEL FUNDRAISING E PORRE LE BASI PER LA TUA CARRIERA DA FUNDRAISER.**

### OBIETTIVI DEL CORSO

Il **fundraiser** è oggi la figura professionale che meglio testimonia lo sviluppo del Terzo settore in Italia.

**Motivato** (perché se c'è una cosa che l'emergenza ci ha insegnato, è che sono le motivazioni la chiave principale per la generazione di valore), **professionale, aggiornato, innovativo**, ha una **preparazione a tutto campo** sulle tecniche di fundraising: la relazione con il donatore, la comunicazione, la progettualità, le strategie digitali e la gestione delle risorse umane.

Con la Masterclass, **The FundRaising School** propone un **percorso formativo completo ed esperienziale**, che coniugherà elementi teorici, casi concreti e attività laboratoriali.

**4 giorni intensivi** tra le colline romagnole per comprendere i **principi del fundraising**, orientarsi nei **mercati della raccolta fondi** e all'uso dei vari **strumenti, online e offline**, che compongono la **cassetta degli attrezzi** di un fundraiser.

### È IL CORSO CHE FA PER TE SE:

- Lavori in un'organizzazione non profit che vuole sviluppare attività di fundraising
- Vuoi comprendere il mondo della raccolta fondi e intraprendere la carriera di fundraiser
- Hai già lavorato nella raccolta fondi ma vuoi acquisire maggiori strumenti di pianificazione di lungo periodo
- Ricopri un ruolo decisionale o fai parte del board dell'organizzazione, per comprendere meglio come supportare il responsabile del fundraising o per dotarti di persone in grado di svolgere questa attività

## DOCENTI



**MARIANNA MARTINONI**  
Consulente Fundraising



**CATIA DROCCO**  
Consulente Fundraising



**CRISTINA DELICATO**  
Responsabile Area  
Fundraising Università  
Campus Bio-Medico



**FABRIZIO FARINELLI**  
Chief Digital Officer  
Fondazione Umberto Veronesi



**ROGER BERGONZOLI**  
Direttore Generale  
Fondazione Santa Rita  
da Cascia



**FLAVIANO ZANDONAI**  
Open Innovation  
Manager CGM

## COSA TI PORTI A CASA:

- Un percorso con **strumenti concreti, idee e stimoli** da mettere subito in pratica
- **4 giorni di networking con partecipanti e docenti** non solo in aula ma anche davanti a un caffè.
- **Esercitazioni pratiche**
- **Slide e approfondimenti delle lezioni**
- **Open Badge e Attestato di Partecipazione** da The FundRaising School
- **Sconto 10%** sulla quota di iscrizione dei prossimi corsi

## AL TERMINE DI QUESTO CORSO:

- conoscerai il significato di fundraising e il panorama in cui si inseriscono le attività di raccolta fondi;
- comprenderai il ciclo del fundraising e cosa serve per partire;
- avrai la panoramica delle tecniche di raccolta fondi e inizierai a costruire la cassetta degli attrezzi indispensabili per la tua organizzazione;
- conoscerai le potenzialità del mondo digitale e degli strumenti online per la raccolta fondi;
- avrai gli strumenti necessari per costruire la strategia di sviluppo della tua organizzazione orientata al fundraising;
- saprai definire gli obiettivi del piano strategico e quali tattiche adottare per il raggiungimento degli stessi.

# FUNDRAISING MASTERCLASS+

## PROGRAMMA E CONTENUTI

MERCOLEDÌ 11 MAGGIO | ORE 10.00-18.00

9.30 - 10.00	<i>Registrazione partecipanti</i>
10.00 - 11.00	<b>Keynote di apertura a cura di FLAVIANO ZANDONAI</b> IL FUNDRAISING COME LEVA DELLA SOSTENIBILITÀ INTEGRALE
11.00-11.15	<i>Coffee Break sulla terrazza della Romagna</i>
11.15 - 13.00	<b>DOCENTE: CRISTINA DELICATO</b> <b>I presupposti per il fundraising</b> - Scenario e dati: mercato degli individui e delle imprese - Governance, vision e mission
13.00 - 14.30	<i>Pausa Pranzo</i>
14.30 - 18.00	<b>DOCENTE: CRISTINA DELICATO</b> <b>I presupposti per il fundraising</b> - Il piano di fundraising e il ciclo del fundraising - La comunicazione fundraising oriented

# FUNDRAISING MASTERCLASS

## PROGRAMMA E CONTENUTI

GIOVEDÌ 12 MAGGIO | ORE 9.00-18.00

9.00 - 13.00

**DOCENTE: CATIA DROCCO E MARIANNA MARTINONI**

**I presupposti per il fundraising**

- Identità e posizionamento
- Il piano strategico di sviluppo orientato al fundraising

**La cassetta degli attrezzi del fundraiser: come scegliere i diversi strumenti?**

13.00 - 14.30

*Pausa Pranzo*

14.30 - 18.00

**DOCENTE: ROGER BERGONZOLI**

**La cassetta degli attrezzi del fundraiser per costruire la relazione con il donatore**

VENERDÌ 12 MAGGIO | ORE 9.00-18.00

9.00 - 13.00

**DOCENTI: CATIA DROCCO E MARIANNA MARTINONI**

**La cassetta degli attrezzi del fundraiser**

- Strumenti di raccolta fondi tra teoria e casi applicativi
- Dalla mappa delle relazioni alla tabella dei range

13.00 - 14.00

*Pausa Pranzo*

14.00 - 18.00

**DOCENTI: CATIA DROCCO E MARIANNA MARTINONI**

**Fundraising LAB: costruiamo una strategia di raccolta fondi**

## PROGRAMMA E CONTENUTI

SABATO 14 MAGGIO | ORE 9.00-13.30

9.00 - 13.30

**DOCENTE: FABRIZIO FARINELLI**

### **Digital fundraising**

- Comunicazione e digital transformation
- Governance digitale ed esperienza online
- Strumenti di digital fundraising da integrare nella strategia

**Digital Fundraising LAB:** costruiamo una strategia di raccolta fondi

13.30

**Chiusura e consegna attestati di partecipazione**

14.00 - 18.00