

DAL 1999 FORMIAMO I FUNDRAISER DI DOMANI.

La scuola di fundraising
di AICCON, la prima in
Italia a specializzarsi
sulla raccolta fondi.



WWW.FUNDRAISINGSCHOOL.IT



PROF. PIER LUIGI SACCO

Direttore Scientifico
The FundRaising School

Il dono è molto più di un flusso (la donazione), ma una forma di esperienza non strumentale dell'altro. Non è solo una privazione di risorse, ma un'esperienza di senso in cui un'organizzazione e il proprio donatore condividono una prospettiva comune e attraverso cui il donatore si lascia coinvolgere nel perseguimento di una missione e di una buona causa che lo gratificano, che lo appassionano, che lo cambiano. L'obiettivo di coloro che fanno fundraising è, quindi, impegnarsi per rendere sempre più evidente il valore sociale del dono e offrire alle persone delle occasioni reali di coinvolgimento, a tal punto che queste mettono a disposizione parte delle loro risorse affinché ciò a cui tengono esista.

ESPERIENZA

Da oltre 20 anni formiamo i professionisti del fundraising. The FundRaising School è la prima scuola in Italia dedicata interamente alla raccolta fondi.

VISIONE

Un catalogo in costante aggiornamento che propone una visione sempre rinnovata del fundraising per cogliere sfide presenti e future, frutto del lavoro di un comitato scientifico formato da accademici e professionisti della raccolta fondi e del Terzo settore.

BEST PRACTICE

In un contesto che evolve velocemente, le esperienze, i casi studio e le testimonianze sono indispensabili per comprendere al meglio i concetti. I nostri docenti sono la nostra forza... professionisti della raccolta fondi che portano in aula la loro quotidianità!

DIDATTICA AUMENTATA™

Una metodologia innovativa in grado di integrare in maniera strategica l'irrinunciabile dimensione relazionale con l'accessibilità e la personalizzazione del digitale, potenziando l'apprendimento.

THE FUNDRAISING SCHOOL TI AIUTA A



Acquisire strumenti e consapevolezza

Costruire la tua cassetta degli attrezzi da fundraiser e migliorare le tue conoscenze



Costruire la tua community

Sviluppare il tuo network di professionisti e colleghi, ma anche trovare gli strumenti per accrescere la community della tua organizzazione



Costruire un ecosistema di relazioni

Sviluppare strategie che pongano al centro la relazione e che siano in grado di ricombinare una pluralità di risorse (e aspettative) per creare valore sociale



Fidelizzare i donatori

Strumenti e idee per identificare, coinvolgere e fidelizzare i tuoi donatori



Sperimentare

Imparare e mettere in pratica sotto la guida di fundraiser professionisti

OFFERTA FORMATIVA



MASTERCLASS ON FUNDRAISING

Un'esperienza d'aula con un mix di teoria ed esercitazioni pratiche. Una full immersion nel mondo del fundraising, un'occasione di networking con partecipanti e docenti non solo in aula ma anche davanti a un caffè!



DIDATTICA AUMENTATA™

Un mix di sessioni live (in aula o online) e contenuti on demand, frutto di una progettazione dettagliata sulle esigenze, gli stili e i ritmi di apprendimento dei partecipanti.



LAB EXPERIENCE

Laboratori d'aula per lavorare insieme su una tematica specifica.



FORMAZIONE PERSONALIZZATA

Pacchetti formativi su misura per la tua organizzazione e le competenze dei dipendenti.

DIDATTICA AUMENTATA™

L'emergenza sanitaria Covid-19 è stata una grande palestra soprattutto per il settore della formazione che ha subito un'improvvisa, e a volte forzata, trasformazione digitale.

Un periodo in cui, oltre a mettere in campo tutte le nostre capacità di resilienza, abbiamo studiato, investito e sperimentato per costruire una didattica innovativa in grado di arricchire, attraverso l'uso della tecnologia, l'attività formativa. Non ci siamo limitati a trasporre in digitale quello che facevamo in aula, ma abbiamo usato la tecnologia per abilitare nuovi strumenti formativi in grado di integrare e "aumentare" l'esperienza dei partecipanti. Da qui il nome Didattica Aumentata™.

Un format e una metodologia in grado di integrare in maniera strategica l'irrinunciabile dimensione relazionale con l'accessibilità e la personalizzazione del digitale, potenziando l'apprendimento.

Caratteristiche della Didattica Aumentata™



Studio con i propri ritmi attraverso una piattaforma



Episodi formativi "on demand" e una biblioteca di materiali



Incontri live di confronto con i docenti, in aula o in diretta



Tempo per riflettere, far sedimentare le nozioni apprese e sperimentare

Cosa dice chi l'ha provata:

"Sono rimasto fortemente coinvolto dalla sensazione di una comunità di interesse, anche attraverso il mezzo digitale"

"Si è riusciti ad unire i lati positivi della didattica in presenza (rapporto frontale, possibilità di chiedere delucidazioni) e di quella digitale (flessibilità nell'utilizzo dei materiali, possibilità di rivedere le lezioni)"



2022

CALENDARIO CORSI



ONLINE Officina 5x1000		17-23-28 marzo 2022 1 aprile 2022
AULA Fundraising Masterclass	Bertinoro (FC)	11-14 maggio 2022
ONLINE Corporate Fundraising		14-17-21 giugno 2022
ONLINE + AULA Fundraising e Impatto Sociale	+ Bologna	20-27-30 giugno 2022 1 luglio 2022
AULA Fundraising con le Fondazioni Internazionali	Bologna	23 settembre 2022
ONLINE Social Media Fundraising		ottobre / novembre 2022
ONLINE Case for Support		8-11-15 novembre 2022
ONLINE Lasciti		novembre 2022

ELENCO CORSI



Officina 5x1000

📍 Online
📅 17-23-28 marzo 2022
1 aprile 2022

€ 250 + IVA

Un percorso intensivo per ideare, pianificare e gestire la campagna 5 per Mille della tua organizzazione.

Fundraising Masterclass

📍 Bertinoro FC
📅 11-14 maggio 2022

€ 600 + IVA

L'indispensabile formazione per ogni fundraiser.

Corporate Fundraising

📍 Online
📅 14-17-21 giugno 2022

€ 250 + IVA

Costruire relazioni con le imprese.

Fundraising e Impatto Sociale

📍 Online + Aula (Bologna)
📅 20-27-30 giugno 2022
1 luglio 2022

€ 300 + IVA

Strumenti di valutazione per la raccolta fondi.

Fundraising con le Fondazioni Internazionali

📍 Bologna
📅 23 settembre 2022

€ 300 + IVA

Intercettare finanziamenti all'estero.

Social Media Fundraising

📍 Online
📅 ottobre/novembre 2022

€ 300 + IVA

Tecniche e strategie per raccogliere fondi con i Social Media.

Case for Support

📍 Online
📅 8-11-15 novembre 2022

€ 250 + IVA

Guida alla costruzione di un case for support efficace a supporto della tua strategia di raccolta fondi.

Lasciti

📍 Online
📅 novembre 2022

€ 250 + IVA

Un percorso online per imparare a pianificare e gestire efficacemente una campagna lasciti.



OPEN BADGE

All'interno di un mercato sempre più attento alle competenze, oggi più che mai è fondamentale valorizzare i processi di apprendimento formale e informale e le soft skill acquisite nei differenti contesti.

Per questo The FundRaising School ha deciso di adottare un sistema di certificazione digitale che valorizzi le competenze acquisite attraverso i propri corsi e che riteniamo necessarie per chi vuole svolgere la professione del fundraiser.

Partecipando ai corsi della Scuola sarà possibile ottenere un OPEN BADGE, una certificazione digitale di conoscenze, abilità e competenze acquisite, facile da condividere e da includere nel proprio curriculum.

Uno strumento in più che The FundRaising School ti mette a disposizione per valorizzare il tuo portfolio di competenze in ottica di apprendimento continuo e supportare la tua crescita professionale.

CERTIFICATO

15%
DI SCONTO

Pagando i tre corsi in un'unica soluzione avrai il 15% di sconto!

Partecipa a 3 corsi per ottenere il Certificato in Fundraising Management e l'Open Badge in Fundraising Manager che certifica le competenze acquisite.

Un percorso formativo che ti guiderà nella costruzione della cassetta degli attrezzi del fundraiser e ti fornirà un bagaglio di conoscenze e competenze specifiche che ti permetteranno di definire strategie di fundraising coerenti con il piano e gli obiettivi di un'organizzazione non profit.

FORMAZIONE PERSONALIZZATA

**Corsi su misura per
la tua organizzazione**

The FundRaising School mette a disposizione la sua esperienza e il suo **team di professionisti** per sviluppare **percorsi personalizzati** a partire dagli obiettivi della tua organizzazione, **direttamente** presso la tua sede!

Costruiamo insieme il percorso!

Compila la scheda di richiesta sul sito della Scuola, sarai richiamato al più presto.

Per ulteriori informazioni:
Giorgia Perra
Tel 0543 374694
giorgia.perra3@unibo.it

I vantaggi della Formazione Personalizzata:

- Un corso progettato insieme per **rispondere alle esigenze della tua organizzazione**, tenendo in considerazione la cultura aziendale e i processi interni;
- Formazione delle risorse interne, **efficace alternativa a consulenze** sul tema del fundraising;
- **Accreditamento e certificazione** della Scuola riconosciuti come elementi distintivi e qualificanti delle realtà del Terzo settore a livello nazionale. The FundRaising School rilascerà un certificato di riconoscimento del percorso svolto;
- **Organizzazione flessibile** dei moduli dei moduli online o presso la tua sede di lavoro;
- Prendi spunto dai percorsi che abbiamo realizzato e richiedi **un corso ad hoc per la tua organizzazione**:
 - orientamento al fundraising
 - impatto sociale
 - digital fundraising e crowdfunding
 - cultura
 - sport
 - inbound marketing
 - rigenerazione urbana
 - community fundraising
 - pianificazione strategica



DOCENTI



Martina Bacigalupi

Consulente Fundraising
Docente Università di Bologna



Nicolò Barozzi

Digital Analyst
Guanxi



Francesca Battiston

Co-founder Social Seed



Roger Bergonzoli

Direttore Generale
Fondazione Santa Rita da Cascia



Giorgia Bonaga

Professoressa Università
di Bologna



Silvia Capotorto

Senior Business Development
Manager Fondazione AIRC



Luca De Benedictis

Ricercatore
Area Ricerca AICCON



Cristina Delicato

Responsabile Fundraising
Università Campus Bio-Medico
di Roma



Catia Drocco

Co-founder Studio Romboli e
Coordinatrice Master Religious
Fundraising



Fabrizio Farinelli

Chief Digital Officer Fondazione
Umberto Veronesi



Mara Garbellini

Responsabile Comunicazione,
Raccolta Fondi e Marketing
Fondazione Sacra Famiglia



Maria Carla Giuliano

Social media editor
Medici Senza Frontiere



Marianna Martinoni

Consulente Fundraising



Serena Miccolis

Ricercatrice Area Ricerca
AICCON



Angelo Rindone

Fondatore
Produzioni dal Basso



Andrea Romboli

Fondatore Studio Romboli



Pier Luigi Sacco

Professore di Economia della
Cultura presso l'Università IULM di
Milano



Paolo Venturi

Direttore The FundRaising School
e AICCON



Valeria Vitali

Socia Fondatrice
Rete del Dono



Stefano Zamagni

Presidente della Pontificia
Accademia delle Scienze Sociali

INFORMAZIONI



Modalità d'iscrizione

Per iscriversi, compilare la scheda di iscrizione online disponibile sul sito www.fundraisingschool.it

I corsi sono a numero chiuso, pertanto l'iscrizione si intende perfezionata solo con il versamento della quota che dovrà avvenire entro 7 giorni dall'iscrizione.

Le condizioni contrattuali sono disponibili sul sito www.fundraisingschool.it

I corsi di The FundRaising School sono finanziabili con voucher FON.COOP

Per ulteriori informazioni:

www.foncoop.coop

Numero verde 800 912 429

Attestato

Al termine dei corsi verrà rilasciato un attestato di partecipazione e un Open Badge per chi ha partecipato all'80% del percorso formativo.



Sconto 10% sulla quota d'iscrizione ai singoli corsi:

- Per chi ha già partecipato ai nostri corsi
- Soci AICCON
- Cooperative aderenti a Confcooperative, Legacoop e AGCI
- Tre o più persone appartenenti alla stessa organizzazione
- Organizzazioni aderenti al Forum Terzo Settore
- Organizzazioni Socie IID ed a quelle facenti parti di IO DONO SICURO
- Studenti Universitari
- Soci ASSIF

Contatti

The FundRaising School

c/o Università di Bologna
Scuola di Economia e Management

Sede di Forlì

P.le della Vittoria 15 – 47121 Forlì

Tel 0543 374 694

WhatsApp 328 7865 964

ecofo.aiccon@unibo.it

www.fundraisingschool.it



THE FUND
RAISING
SCHOOL



WWW.FUNDRAISINGSCHOOL.IT