THE FUND RAISING SCHOOL

DAL 1999 FORMIAMO I FUNDRAISER DI DOMANI.

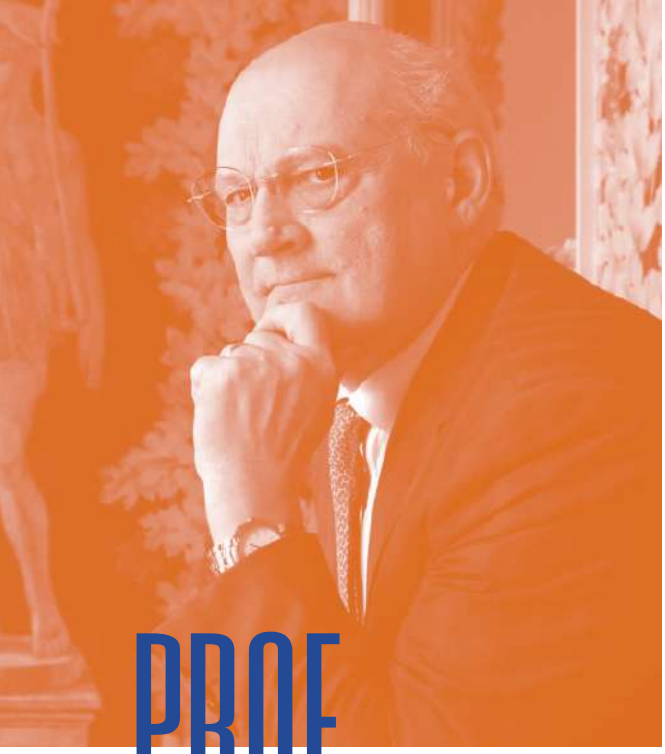
La scuola di fundraising di AICCON, la prima in Italia a specializzarsi sulla raccolta fondi.

WWW.FUNDRAISINGSCHOOL.IT

aiccon
cooperazione | non profit

ALMA MATER STUDIORUM
UNIVERSITÀ DI BOLOGNA

Calendario Corsi 2021



PROF. STEFANO ZAMAGNI

Università di Bologna,
Presidente Commissione
Scientifica AICCON

“Oggi non basta più declinare il principio del dono sull’asse del dare – donare a chi si trova nel bisogno. Occorre portarsi sulla dimensione dell’essere, perché l’agire donativo mira al compimento della persona che dona, alla sua fioritura (l’eudaimonia aristotelica). La donazione diventa generativa quando è dentro una prospettiva di dono (relazionale), diversamente è una mera azione strumentale. Il Fundraising è quindi un mezzo attraverso il quale la persona incide responsabilmente sull’ambiente che la circonda, co-producendo Valore Aggiunto Sociale.”

ESPERIENZA

Da oltre 20 anni formiamo i professionisti del fundraising. The FundRaising School è la prima scuola in Italia dedicata interamente alla raccolta fondi.

VISIONE

Un catalogo in costante aggiornamento che propone una visione sempre rinnovata del fundraising per cogliere sfide presenti e future, frutto del lavoro di un comitato scientifico formato da accademici e professionisti della raccolta fondi e del Terzo settore.

BEST PRACTICE

In un contesto che evolve velocemente, le esperienze, i casi studio e le testimonianze sono indispensabili per comprendere al meglio i concetti. I nostri docenti sono la nostra forza... professionisti della raccolta fondi che portano in aula la loro quotidianità!

DIDATTICA AUMENTATA™

Un nuovo format per i corsi di formazione. Una metodologia innovativa in grado di integrare in maniera strategica l'irrinunciabile dimensione relazionale con l'accessibilità e la personalizzazione del digitale, potenziando l'apprendimento

NETWORKING

Oltre 200 partecipanti ogni anno! Un network di organizzazioni e enti operanti nell'ambito dell'Economia Sociale, linfa vitale per un potenziale fundraiser e per lo sviluppo di progetti sostenibili.

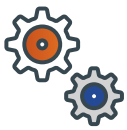
THE FUNDRAISING SCHOOL TI AIUTA A

Acquisire strumenti e consapevolezza

Costruire la tua cassetta degli attrezzi da fundraiser e migliorare le tue conoscenze

Fidelizzare i donatori

Strumenti e idee per identificare, coinvolgere e fidelizzare i tuoi donatori



Sperimentare

Laboratori per mettere in pratica sotto la guida di fundraiser professionisti

Costruire la tua community

Accrescere il tuo network con nuovi professionisti e colleghi, ma anche acquisire gli strumenti per ampliare la community

OFFERTA FORMATIVA

CORSI IN AULA

Un'esperienza d'aula con un mix di teoria ed esercitazioni pratiche. Una full immersion nel mondo del fundraising, un'occasione di networking con partecipanti e docenti non solo in aula ma anche davanti a un caffè!

CORSI IN DIDATTICA AUMENTATA™

Un mix di sessioni live (in aula o online) e contenuti on demand, frutto di una progetta-zione dettagliata sulle esigenze, gli stili e i ritmi di apprendimento dei partecipanti.

CERTIFICATO

La convenienza di un percorso annuale costruito sulle tue esigenze

FORMAZIONE PERSONALIZZATA

Pacchetti formativi su misura per la tua organizzazione e le competenze dei dipendenti

DIDATTICA AUMENTATA™

L'emergenza sanitaria Covid-19 è una grande palestra soprattutto per il settore della formazione che ha subito un'improvvisa, e a volte forzata, trasformazione digitale.

Un periodo in cui, oltre a mettere in campo tutte le nostre capacità di resilienza, abbiamo studiato, investito e sperimentato per costruire una didattica innovativa in grado di arricchire, attraverso l'uso della tecnologia, l'attività formativa. Non ci siamo limitati a trasporre in digitale quello che facevamo in aula, ma abbiamo usato la tecnologia per abilitare nuovi strumenti formativi in grado di integrare e "aumentare" l'esperienza dei partecipanti. Da qui il nome Didattica Aumentata™.

Un format e una metodologia in grado di integrare in maniera strategica l'irrinunciabile dimensione relazionale con l'accessibilità e la personalizzazione del digitale, potenziando l'apprendimento.

Caratteristiche della Didattica Aumentata™

- **Studio con i propri ritmi attraverso una piattaforma**
- **Episodi formativi "on demand" e una biblioteca di materiali**
- **Incontri live di confronto con i docenti, in aula o in diretta**
- **Tempo per riflettere, far sedimentare le nozioni apprese e sperimentare**

Cosa dice chi l'ha provata:

"Sono rimasto fortemente coinvolto dalla sensazione di una comunità di interesse, anche attraverso il mezzo digitale"

"Si è riusciti ad unire i lati positivi della didattica in presenza (rapporto frontale, possibilità di chiedere delucidazioni) e di quella digitale (flessibilità nell'utilizzo dei materiali, possibilità di rivedere le lezioni)"

CALENDARIO CORSI 2021

CORSI IN AULA

Principi e Tecniche di Fundraising
Forlì
16-18 giugno 2021

Lasciti
Bologna
28 giugno 2021

Fundraising per la Rigenerazione Urbana
Bologna
16 settembre 2021

Fundraising for Community Building
Bologna
22 settembre 2021

Strategie di Fundraising
Forlì
6-8 ottobre 2021

CORSI IN DIDATTICA AUMENTATA

Corporate Fundraising
Dal 19 maggio 2021
al 26 maggio 2021

Social Media Fundraising
Dal 13 settembre 2021
all' 1 ottobre 2021

Cultura e Fundraising
Dal 18 ottobre 2021
al 29 ottobre 2021

Crowdfunding per il Non Profit
Dal 25 ottobre 2021
al 10 novembre 2021

Fundraising con le Fondazioni Internazionali
Dal 4 novembre 2021
al 18 novembre 2021

Fundraising e Impatto Sociale
Dall' 11 novembre 2021
al 26 novembre 2021

CALENDARIO CORSI 2021

DIDATTICA AUMENTATA™ **Corporate Fundraising**		Dal 19 maggio 2021 al 26 maggio 2021
AULA **Principi e Tecniche di Fundraising**	Forlì	16-17-18 giugno 2021
AULA **Lasciti**	Bologna	28 giugno 2021
DIDATTICA AUMENTATA™ **Social Media Fundraising**		Dal 13 settembre 2021 all' 1 ottobre 2021
AULA **Fundraising per la Rigenerazione Urbana**	Bologna	16 settembre 2021
AULA **Fundraising for Community Building**	Bologna	22 settembre 2021
AULA **Strategie di fundraising**	Forlì	6-7-8 ottobre 2021
DIDATTICA AUMENTATA™ **Cultura e Fundraising**		Dal 18 ottobre 2021 al 29 ottobre 2021
DIDATTICA AUMENTATA™ **Crowdfunding per il non profit**		Dal 25 ottobre 2021 al 10 novembre 2021
DIDATTICA AUMENTATA™ **Fundraising con le Fondazioni Internazionali**		Dal 4 novembre 2021 al 18 novembre 2021
DIDATTICA AUMENTATA™ **Fundraising e impatto sociale**		Dall'11 novembre 2021 al 26 novembre 2021

CORSI IN AULA

Principi e Tecniche di Fundraising

Forlì
16-17-18 giugno 2021

€ 500 + IVA

L'indispensabile formazione per ogni fundraiser. Da che parte iniziare? Tre giornate per comprendere l'ABC del fundraising e porre le basi per la tua carriera da fundraiser.

Lasciti

Bologna
28 giugno 2021

€ 200 + IVA

Chi lo dice che le piccole organizzazioni non possono fare una campagna lasciti? Una giornata intensiva per acquisire competenza e consapevolezza rispetto a questo strumento spesso giudicato erroneamente "non accessibile".

Fundraising per la Rigenerazione Urbana

Bologna
16 settembre 2021

€ 200 + IVA

Quali modelli e strumenti per favorire la partecipazione di soggetti privati (cittadini, fondazioni e imprese) a progetti di rigenerazione urbana?

Fundraising for Community Building

Bologna
22 settembre 2021

€ 200 + IVA

Come costruire la propria community? La community e la relazione sono il fulcro della raccolta fondi, così come il fundraising è uno strumento di community building. Scopriamo insieme gli strumenti per crearle e rafforzarle.

Strategie di Fundraising

Forlì
6-7-8 ottobre 2021

€ 500 + IVA

Dalla pianificazione all'implementazione di strategie di successo. Come inserire le attività di raccolta fondi in quadro strategico più ampio? Come ideare e implementare una campagna di fundraising? Come scegliere i canali e gli strumenti idonei per veicolare il tuo messaggio? Tre giornate per definire una strategia e tradurla in campagne in grado di integrare strumenti online e offline.

OGNI CORSO IN AULA PREVEDE:

Full immersion d'aula*

Dimensione relazionale ed esperienziale

Networking e confronto con partecipanti e docenti

* La formazione d'aula sarà gestita nel pieno rispetto delle norme in vigore. Qualora la didattica in presenza non fosse consentita, il corso sarà ri-programmato o ri-progettato per essere erogato completamente in digitale.

CORSI IN DIDATTICA AUMENTATA™

Corporate Fundraising

Partnership, sponsorizzazioni e donazioni da parte di aziende. Entriamo nel mondo del corporate fundraising e capiamo insieme come creare relazioni durevoli nel tempo con le imprese.

Dal 19 maggio 2021
al 26 maggio 2021

€ 200
+ IVA

Social Media Fundraising

Tecniche e tattiche per raccogliere fondi attraverso i social media. I social network sono oggi i touchpoint più efficaci con i nostri donatori: dove incontrarli, coinvolgerli e fidelizzarli. Ma sono anche "affollati", con una quantità inimmaginabile di contenuti, informazioni e organizzazioni che vi transitano quotidianamente. Dopo una panoramica sull'uso dei principali social media in ottica di fundraising, i laboratori vi guideranno nella costruzione di un piano editoriale social e di una campagna di Facebook Advertising.

Dal 13 settembre 2021
all' 1 ottobre 2021

€ 300
+ IVA

Cultura e Fundraising

Strumenti di sostenibilità per le organizzazioni culturali e creative. Come coinvolgere nuove categorie di sostenitori da affiancare ai finanziamenti pubblici per il settore culturale? Un corso per comprendere come costruire strategie continuative e strutturate per coinvolgere privati cittadini e imprese e imparare a progettare in ambito culturale.

Dal 18 ottobre 2021
al 29 ottobre 2021
28 e 29 ottobre 2021

€ 300
+ IVA

Crowdfunding per il non profit

Raccogliere fondi attraverso le piattaforme di crowdfunding. Come si costruisce una campagna di crowdfunding di successo? Il corso, oltre ad una visione d'insieme del mercato a livello mondiale e nazionale, analizzerà il processo che conduce alla creazione di una campagna di crowdfunding finalizzata alla raccolta fondi per progetti di un'organizzazione non profit. Un'esercitazione pratica guiderà i partecipanti negli step da attuare per costruire una campagna di successo.

Dal 25 ottobre 2021
al 10 novembre 2021
10 novembre 2021

€ 250
+ IVA

Fundraising con le Fondazioni Internazionali

Intercettare finanziamenti all'estero. Sai che puoi richiedere contributi anche a fondazioni non italiane? Il corso aiuta i fundraiser a guardare oltre i confini, a individuare e saper cogliere le opportunità offerte a livello internazionale per il finanziamento di progetti dal forte valore sociale aggiunto.

Dal 4 novembre 2021
al 18 novembre 2021
18 novembre 2021

€ 300
+ IVA

Fundraising e impatto sociale

Strumenti di valutazione e accountability per la raccolta fondi. Come realizzare un bilancio sociale orientato all'impatto? Come valutare e comunicare le attività realizzate e l'impatto sociale generato dalla tua organizzazione? Valutare e comunicare l'impatto sociale è oggi fondamentale per accrescere le donazioni tanto da enti filantropici, quanto da individual donors.

Dall' 11 novembre 2021
al 26 novembre 2021
25 e 26 novembre 2021

€ 300
+ IVA

OGNI CORSO IN DIDATTICA AUMENTATA™ PREVEDE:

- **Accesso agli episodi formativi on demand**
- **Giorni di aula* per mettere a terra i contenuti e confrontarsi**
- **Esercitazioni pratiche per sperimentare quanto appreso**
- **Networking e confronto con docenti e partecipanti**

* La formazione d'aula sarà gestita nel pieno rispetto delle norme in vigore. Qualora la didattica in presenza non fosse consentita, il corso sarà ri-progettato per essere erogato completamente in digitale.

OPEN BADGE

All'interno di un mercato sempre più attento alle competenze, oggi più che mai è fondamentale valorizzare i processi di apprendimento formale e informale e le soft skill acquisite nei differenti contesti.

Per questo The FundRaising School ha deciso di adottare un sistema di certificazione digitale che valorizzi le competenze acquisite attraverso i propri corsi e che riteniamo necessarie per chi vuole svolgere la professione del fundraiser.

Partecipando ai corsi della Scuola sarà possibile ottenere un OPEN BADGE, una certificazione digitale di conoscenze, abilità e competenze acquisite, facile da condividere e da includere nel proprio curriculum.

Uno strumento in più che The FundRaising School ti mette a disposizione per valorizzare il tuo portfolio di competenze in ottica di apprendimento continuo e supportare la tua crescita professionale.

CERTIFICATO

15% DI SCONTO

Pagando i tre corsi in un'unica soluzione avrai il 15% di sconto!

Partecipa a 3 corsi per ottenere il Certificato in Fundraising Management!

Un percorso graduale capace di guidarti dalle fondamenta del fundraising verso una formazione specializzata sul tema di maggior interesse per la tua organizzazione e di approfondire l'uso di uno strumento specifico.

FORMAZIONE PERSONALIZZATA

Corsi su misura per la tua organizzazione

The FundRaising School mette a disposizione la sua esperienza e il suo team di professionisti per sviluppare percorsi personalizzati a partire dagli obiettivi della tua organizzazione, direttamente presso la tua sede!

I vantaggi della Formazione Personalizzata:

- Un corso progettato insieme per rispondere alle esigenze della tua organizzazione, tenendo in considerazione la cultura aziendale e i processi interni;
- Formazione delle risorse interne, efficace alternativa a consulenze sul tema del fundraising;
- Accreditamento e certificazione della Scuola riconosciuti come elementi distintivi e qualificanti delle realtà del Terzo settore a livello nazionale. The FundRaising School rilascerà un certificato di riconoscimento del percorso svolto;
- Organizzazione flessibile dei moduli presso la tua sede di lavoro;
- Il team di The FundRaising School a disposizione della tua organizzazione.

Costruiamo insieme il percorso!

Compila la scheda di richiesta sul sito della Scuola, sarai richiamato al più presto.

Per ulteriori informazioni:
Giorgia Perra
Tel 0543 374694
giorgia.perra3@unibo.it

DOCENTI

Andrea Alfieri
Strategy Consultant
Guanxi

Martina Bacigalupi
Consulente Fundraising
Docente Università di Bologna

Francesca Battiston
Co-founder Social Seed

Roger Bergonzoli
Direttore Generale della
Fondazione Santa Rita da Cascia

Giorgia Bonaga
Professoressa Università
di Bologna

Silvia Capotorto
Senior Business Development
Manager Fondazione AIRC

Cristina Delicato
Responsabile Fundraising
Università Campus Bio-Medico di
Roma

Catia Drocco
Co-founder Studio Romboli e
Coordinatrice Master Religious
Fundraising

Fabrizio Farinelli
Chief Digital Officer Fondazione
Umberto Veronesi

Mara Garbellini
Responsabile Comunicazione,
Raccolta Fondi e Marketing di
Fondazione Sacra Famiglia

Maria Carla Giuliano
Social media editor di Medici
Senza Frontiere

Alberto Giusti
Business Angel
Guanxi

Marianna Martinoni
Consulente Fundraising

Serena Miccolis
Ricercatrice Area Ricerca
AICCON

Sara Rago
Coordinatrice Area Ricerca
AICCON

Angelo Rindone
Fondatore di Produzioni dal
Basso

Andrea Romboli
Fondatore Studio Romboli

Pier Luigi Sacco
Professore di Economia della
Cultura presso l'Università IULM di
Milano

Paolo Venturi
Direttore The FundRaising School
e AICCON

Stefano Zamagni
Presidente della Pontificia
Accademia delle Scienze Sociali

INFORMAZIONI

Modalità d'iscrizione

Per iscriversi, compilare la scheda di iscrizione online disponibile sul sito www.fundraisingschool.it

I corsi sono a numero chiuso, pertanto l'iscrizione si intende perfezionata solo con il versamento della quota che dovrà avvenire entro 7 giorni dall'iscrizione.

Le condizioni contrattuali sono disponibili sul sito www.fundraisingschool.it

I corsi di The FundRaising School sono finanziabili con voucher FON.COOP

Per ulteriori informazioni:
www.foncoop.coop
Numero verde 800 912 429

Attestato

Al termine dei corsi verrà rilasciato un attestato di partecipazione.

Sconto 10% sulla quota d'iscrizione ai singoli corsi:

- Per chi ha già partecipato ai nostri corsi
- Soci AICCON
- Cooperative aderenti a Confcooperative, Legacoop e AGCI
- Tre o più persone appartenenti alla stessa organizzazione
- Organizzazioni aderenti al Forum Terzo Settore
- Organizzazioni Socie IID ed a quelle facenti parti di IO DONO SICURO
- Studenti Universitari
- Soci ASSIF

Contatti

The FundRaising School
c/o Università di Bologna
Scuola di Economia e Management

Sede di Forlì
P.le della Vittoria 15 – 47121 Forlì

Tel 0543 374 694
WhatsApp 328 7865 964
ecofo.aiccon@unibo.it
www.fundraisingschool.it

THE FUND RAISING SCHOOL

aiccon
cooperazione | non profit

ALMA MATER STUDIORUM
UNIVERSITÀ DI BOLOGNA

WWW.FUNDRAISINGSCHOOL.IT