

The Fund Raising School

CALENDARIO CORSI 2012

 **aiccon**
alta formazione



ALMA MATER STUDIORUM
UNIVERSITÀ DI BOLOGNA

www.fundraisingschool.it

LA PRIMA SCUOLA ITALIANA DI RACCOLTA FONDI

Nata nel 1999 **The Fund Raising School** è la prima scuola italiana, promossa dall'area alta formazione di **AICCON** con sede presso l'Università di Bologna - sede di Forlì, dedicata unicamente alla formazione sulle tematiche relative alla raccolta fondi etica.

Sotto la direzione scientifica di **Pier Luigi Sacco** e con il contributo dei maggiori fundraisers italiani, la scuola offre ai partecipanti gli strumenti più qualificati e le competenze per garantire la sostenibilità e la promozione dei progetti sociali attivati da Organizzazioni Non Profit ed Enti Pubblici.

LA FILOSOFIA DI THE FUND RAISING SCHOOL



Il frutto più maturo del fund raising è la reciprocità.

Ogni donazione diventa autentica non solo quando si dona all'altro, ma quando in un dono fatto c'è anche un dono accolto.

Ciò che qualifica una organizzazione non profit non è "semplicemente" il

"far del bene", ma la costruzione di nessi di relazionalità fra le persone e quindi la produzione di socialità.

La vera organizzazione non profit non si limita a fare per gli altri, l'organizzazione non profit fa con gli altri.

Prof. Stefano Zamagni
Presidente Commissione Scientifica AICCON

LA FORMAZIONE DI THE FUND RAISING SCHOOL



La raccolta fondi in Italia sta crescendo, e non soltanto in termini numerici. Man mano che la scelta di donare si fa sempre più diffusa, cresce la responsabilità dei professionisti del fund raising rispetto all'affermazione di una dimensione consapevole e organizzata del dono,

per renderlo un aspetto importante e "presente" nella vita quotidiana di un numero sempre maggiore di persone. In ultima analisi, occorre creare le condizioni che portino le persone a interrogarsi, a sentirsi responsabili, a voler condividere un obiettivo comune e a scoprire che donare è una esperienza per riflettere sulle proprie scelte e sulla propria idea di benessere.

Prof. Pier Luigi Sacco
Direttore Scientifico The Fund Raising School



IL SOGGETTO PROMOTORE

AICCON (Associazione Italiana per la promozione della Cultura della Cooperazione e del Non Profit) è il centro studi istituito presso l'Università di Bologna - sede di Forlì con lo scopo di sostenere e organizzare iniziative volte alla promozione della cultura della solidarietà con particolare attenzione alle idealità, prospettive, attività e problemi delle Organizzazioni Non Profit e delle Imprese Cooperative.

L'area **AICCON Alta Formazione** nasce per rispondere al bisogno di conoscenze specifiche sulle tematiche relative al mondo del non profit e alla necessità di formare professionisti del Terzo Settore su tutti gli ambiti di interesse ad esso connessi.

CORSO 101.

PRINCIPI E TECNICHE DI FUND RAISING - CORSO BASE L'INDISPENSABILE FORMAZIONE PER OGNI FUNDRAISER

Data: 16-18 maggio 2012

Sede: CEUB – Centro Universitario Residenziale di Bertinoro, Via Frangipane 6 Bertinoro(FC)

Costo: € 550,00 + iva

Coordinatore: Francesca Zagni, docente e consulente fund raising

Il corso intende fornire le conoscenze e gli strumenti necessari per impostare ed implementare l'attività di Fund Raising di una organizzazione non profit attraverso l'acquisizione dei principi fondamentali per metodologizzare e dare professionalità alle proprie competenze al fine di gestirle in un'ottica di marketing sociale e trovare motivazioni sempre rinnovate per il proprio lavoro.

CORSO 302.

FUND RAISING MANAGEMENT - CORSO AVANZATO

Data: 12-13 giugno 2012

Sede: CEUB – Centro Universitario Residenziale di Bertinoro, Via Frangipane 6 Bertinoro(FC)

Costo: € 290,00 + iva

Coordinatore: Lisa Orombelli, responsabile fund raising Fondazione San Raffaele di Milano

Il modulo rappresenta il naturale proseguimento formativo al corso base Principi e Tecniche di Fund Raising. Una volta acquisite le conoscenze di base, diventa infatti importante saperle applicare alla propria realtà.

L'obiettivo del corso è quindi quello di costruire una precisa metodologia di lavoro finalizzata ad attivare in maniera efficace la raccolta fondi all'interno della propria organizzazione elaborando strategie di fund raising e piani di marketing adeguati in relazione alle risorse, alle caratteristiche della propria organizzazione e al contesto di riferimento (locale, nazionale o internazionale; sociale, assistenziale, sanitario, ambientale). Una parte del corso sarà rivolta a fornire gli strumenti per lavorare con il mondo delle imprese e per sviluppare le iniziative necessarie per avvicinare i grandi donatori, motivarli, coinvolgerli.

CORSI NECESSARI PER CONSEGUIRE IL CERTIFICATO IN FUND RAISING MANAGEMENT

Il programma completo dei corsi è pubblicato sul sito www.fundraisingschool.it

CORSI SPECIALIZZATI

CORSO 601. INTERNET PER IL FUND RAISING

Data: 11-12 luglio 2012

Sede: Campus Universitario Forlì - Via Lombardini,5 (Padiglione Celtico)

Costo: € 225,00+iva

Coordinatore: Paolo Ferrara, responsabile fund raising Fondazione Terre des Hommes

CORSO 108. STRATEGIE DI FUND RAISING PER LA CULTURA

Finanziamenti e strategie di sostenibilità per progetti culturali

Data: 13-14 settembre 2012

Sede: Campus Universitario Forlì - Via Lombardini,5 (Padiglione Celtico)

Costo: € 225,00+iva

Coordinatori: Marianna Martinoni, consulente fund raising e Martina Bacigalupi, consulente fund raising

CORSO 205. EVENTI PER IL FUND RAISING

Data: 8-9 novembre 2012

Sede: Campus Universitario Forlì - Via Lombardini,5 (Padiglione Celtico)

Costo: € 225,00+iva

Coordinatore: Mara Garbellini, Responsabile Raccolta Fondi Privati e Lasciti FAI

CORSO 501. FINANZA E FUND RAISING: STRUMENTI E STRATEGIE PER L'INNOVAZIONE DELLE COOPERATIVE SOCIALI

Data: 21-23 novembre 2012

Sede: Campus Universitario Forlì - Via Lombardini,5 (Padiglione Celtico)

Costo: € 350,00+iva

Coordinatore: Flaviano Zandonai, Iris Network - rete degli istituti di ricerca sull'impresa sociale

COME CREARE E SVILUPPARE L'AREA FUNDRAISING

Laboratorio sperimentale e simulazioni operative di un'unità di fund raising

Durata: 4 giornate

Data: 4-7 Dicembre 2012

Sede: Campus Universitario Forlì - Via Lombardini,5 (Padiglione Celtico)

Costo: € 645,00 + iva

Coordinatori: Francesca Zagni, docente e consulente fund raising e Beppe Cacopardo, docente e consulente fund raising

Il corso vuole offrire un approccio pragmatico e operativo, con il dichiarato intento di rispondere alle reali esigenze che emergono con crescente insistenza nel mondo del non profit e richiedono figure **sempre più esperte nella strategia del fundraising**.

Innovativo, interattivo, arricchito da case histories, video e testimonianze in videoclip, il corso segue un iter di professionalizzazione su quattro moduli tematici. I partecipanti, divisi in gruppi misti con i docenti, simuleranno team operativi impegnati nella realizzazione del Business Plan di organizzazioni da loro stessi segnalate.

IL CORSO EXECUTIVE È A NUMERO CHIUSO E RIVOLTO AI SEGUENTI TARGET:

- *Coloro che hanno già acquisito conoscenze sul fund raising attraverso corsi di formazione (Certificato in Fund Raising Management rilasciato da The Fund Raising School o partecipazione a corsi promossi da Università o scuole di formazione specializzate)*
- *Consulenti e Responsabili Fund Raising di organizzazioni ed enti*
- *Dirigenti di organizzazioni non profit che intendono creare e gestire un'area fund raising*

LA FORMAZIONE PERSONALIZZATA PER LE ORGANIZZAZIONI

THE FUND RAISING SCHOOL progetta corsi di formazione personalizzata realizzando percorsi formativi sulla base di specifiche esigenze e richieste provenienti da soggetti del terzo settore, della pubblica amministrazione ed operatori della raccolta fondi.

Le linee guida del pensiero e dell'azione di The Fund Raising School, si riconoscono nei principi del **Codice Etico di Assif** (**Associazione Italiana Fundraiser**, che riunisce i professionisti italiani che svolgono attività di raccolta fondi nel settore nonprofit) con lo scopo di promuovere lo sviluppo del fundraising etico e professionale attraverso la formazione e lo scambio di esperienze.

La scelta di Assif, condivisa e assunta da The Fund Raising School, di adottare un Codice Etico, è riconducibile al fondamentale concetto di Responsabilità Sociale, intesa come l'insieme di atti volontari attraverso i quali viene modificato stabilmente l'insieme delle relazioni tra un'istituzione ed i propri stakeholder, perseguendo un profilo socialmente riconosciuto di miglioramento e partecipazione.

METODOLOGIA E STRUMENTI

Il percorso formativo personalizzato si caratterizza per l'utilizzo di distinte metodologie e di modelli strutturali la cui scelta e articolazione è determinata dai processi di sviluppo e dagli obiettivi che si intendono raggiungere.

- **Lezioni frontali**
- **Laboratori di Innovazione Sociale**
- **Attività di Valutazione e Supporto nella strutturazione e sviluppo di attività e progetti di Fund Raising**

MATERIALE DIDATTICO E ATTESTATI

Tutti i partecipanti riceveranno il materiale didattico funzionale alla partecipazione al percorso formativo e utile strumento di riferimento per approfondimenti ex post, insieme all'attestato di frequenza.

Come richiedere un corso personalizzato per il proprio ente?

Dopo aver individuato il bisogno formativo dell'organizzazione e per qualsiasi richiesta di informazioni, contattare la Segreteria di THE FUND RAISING SCHOOL (tel. 0543/62327).

CERTIFICATO IN FUND RAISING MANAGEMENT (CFRM) - XII edizione

Un Certificato di prestigio riconosciuto come elemento distintivo nel settore non profit.

Il Certificato in Fund Raising Management è il percorso formativo ideato da THE FUND RAISING SCHOOL per acquisire le competenze indispensabili per operare e specializzarsi nella raccolta fondi.

È rivolto a 25 partecipanti e si ottiene partecipando a 3 corsi (2 corsi propedeutici + 1 corso specializzato) che attraverso un percorso graduale e completo forniscono la conoscenza dei fondamenti del fund raising.

Il Certificato, che è considerato dalle realtà del Terzo Settore in Italia un elemento qualificante a livello professionale, verrà consegnato al termine del percorso formativo.

CORSO 101. Principi e Tecniche di Fund Raising
+

CORSO 302. Fund Raising Management
+

UN CORSO SPECIALIZZATO A SCELTA:

601. Internet per il Fund Raising

205. Eventi per il Fund Raising

108. Strategie di Fund Raising per la cultura

501. Finanza e Fund Raising: Strumenti e Strategie per l'Innovazione delle Cooperative Sociali

Quota d'iscrizione al Certificato: € 900 + IVA

L'iscrizione al certificato deve essere versata in un'unica soluzione ed è già comprensiva di uno sconto non cumulabile con altri.



INFORMAZIONI

CONTATTI

Segreteria AICCON

c/o Facoltà di Economia Forlì
P.le della Vittoria 15 - 47121 Forlì
Tel. 0543 62327 Fax 0543 374676
E-Mail: sandra.savelli@unibo.it

MODALITÀ D'ISCRIZIONE

- 1) Compilare la scheda di iscrizione presente sul sito www.fundraisingschool.it
- 2) Inviare copia del bonifico bancario ad AICCON via e-mail (sandra.savelli@unibo.it) o fax (0543/374676).

Il pagamento dovrà essere effettuato entro e non oltre 15 giorni prima della data dell'inizio del corso

Bonifico Bancario intestato a:

AICCON P.le della Vittoria, 15 - 47121 Forlì
presso Banca di Forlì-Credito Cooperativo;
Coordinate Internazionali (IBAN) IT30 X085
5613 2000 0000 0246 181

La fattura della quota di iscrizione sarà emessa ed inviata per posta a pagamento avvenuto.

Le condizioni contrattuali sono disponibili sul sito www.fundraisingschool.it/iscrizione

SCONTI SULLA QUOTA D'ISCRIZIONE AI CORSI *

• Corsi finanziati per le imprese che aderiscono a Fon.Coop. Le imprese aderenti a FON.COOP, il Fondo Paritetico Interprofessionale Nazionale per la Formazione Continua nelle imprese cooperative, possono prevedere nei loro progetti formativi anche voucher per partecipare ai corsi di The Fund Raising School 2012. Per ulteriori informazioni: www.foncoop.coop - numero verde 800912429.

- Soci Assif > sconto 15%
- Studenti Universitari (includere copia tesserino universitario) > sconto 10%

- 3 o più persone appartenenti alla Stessa Organizzazione > sconto 20%

- Soci AICCON > sconto 20%

- Organizzazioni aderenti al Forum del Terzo Settore > sconto 10%

* *Gli sconti non sono cumulabili con il Certificato in Fund Raising Management*

LE SEDI DIDATTICHE DEI CORSI

I corsi promossi da The Fund Raising School si svolgeranno a:

- BERTINORO presso il Centro Universitario Residenziale di Bertinoro - Via Frangipane, 6 Bertinoro(FC).
- FORLÌ presso le Aule del Campus Universitario di Forlì -Via Lombardini, 5 - Padiglione Celtico.

PERNOTTAMENTO E SOGGIORNO

Ciascun corsista dovrà provvedere autonomamente alla prenotazione del proprio soggiorno.

CORSI A BERTINORO

Struttura convenzionata con AICCON:
Centro Residenziale Universitario Bertinoro
Tel. 0543 446500 - www.ceub.it
(è consigliabile effettuare la prenotazione almeno 1 mese prima dell'inizio del corso)

CORSI A FORLÌ

Strutture convenzionate con AICCON:

Hotel della Città Tel. 0543 28298
www.hoteldellacitta.it

Hotel Executive Tel. 0543 22038
www.executiveforli.it

Hotel Marta Tel. 0543 28288
www.hotelmartaforli.it
(non convenzionato)